

ENTREVISTA A REMATADOR

Título Obtenido: Rematador Público

Edad: 26

Años de egresado: 2010

Lugar de egreso: Montevideo

- ¿Cómo llegaste a interesarte en esta profesión?

Llega a interesarme por motivos de familia, soy hijo de rematador y viví desde chico la profesión.

- ¿Cuáles fueron los factores que influyeron en tu decisión profesional?

El factor fundamental fue mi familia, pero también el tema del trato con el público y que me gustan las negociaciones y el sociabilizar.

- ¿Tuviste algún tipo de orientación vocacional?

No de ninguna índole. Soy de Mercedes y me parece que no se hacía eso allá cuando yo estaba en el liceo, capaz ahora sí.

- ¿Podrías describirme brevemente en qué consiste la carrera o el oficio y qué características tiene?

Consiste en vender mediante el habla y al mejor postor bienes que pueden ser inmuebles, semovientes, muebles, entre otros. Los mismos pueden haber sido ejecutados de manera judicial. También se pueden rematar propiedades o campos, lo cual me gustaría poder llegar a hacer algún día, aunque algún campo rematé.

- ¿Cómo es un día habitual en tu trabajo?

Actualmente mis días de remates son los miércoles comenzamos 14:30 hs y vendemos un promedio de 550 lotes en 4hs, cada lote puede incluir una o más cosas, ej. 1 lote puede ser una mesa o 20 sillas.

- ¿Cuál es la mayor complicación en tu trabajo?

La mayor complicación es cuando el público se distrae y se enlentece el remate, esto además de conseguir la mercadería o un buen remate judicial.

- ¿Como evaluarías el mercado laboral en este rubro?

El mercado laboral es muy escaso, cuesta entrar en el rubro, hay personas a las cuales les lleva años ingresar. Tenés que estar muy motivado y con ganas de conseguir lo que te proponés, y hacerte muchos maigos en el rubro.

- ¿Qué características te parece que tiene que tener una persona que quiera dedicarse a esto?

Debe de tener mucha personalidad, carisma y ser muy sociable esto además de cualidades con la voz, fluidez en el habla y veloces resoluciones (tomar decisiones rápido).

- ¿Qué le dirías hoy a un joven que piensa dedicarse a esto?

Primero debería ver sus cualidades y luego decirle que es un camino largo pero que siempre se debe escuchar y aprender. Si podés acercarte al rubro y hacer algún tipo de pasantía para probar cómo es y si te gusta mejor, porque así estás seguro de que es lo que te gusta.

- ¿Hay alguna lectura o material que recomiendes para los jóvenes que les interesa esta profesión?

Desconozco de bibliografía ya que es una profesión un tanto particular. Lo mejor para informarse es acercarse a remates y vivirlos, quizás charlar con rematadores y con el público.